



# PIM & CPQ – Komplexe Produkte einfach verkaufen.

- Komplexe Produkt übersichtlich darstellen
- Fehlerfrei kalkulieren
- Effizienz im Vertrieb spürbar steigern



Über 6 Millionen Nutzer und Kunden weltweit vertrauen auf uns:



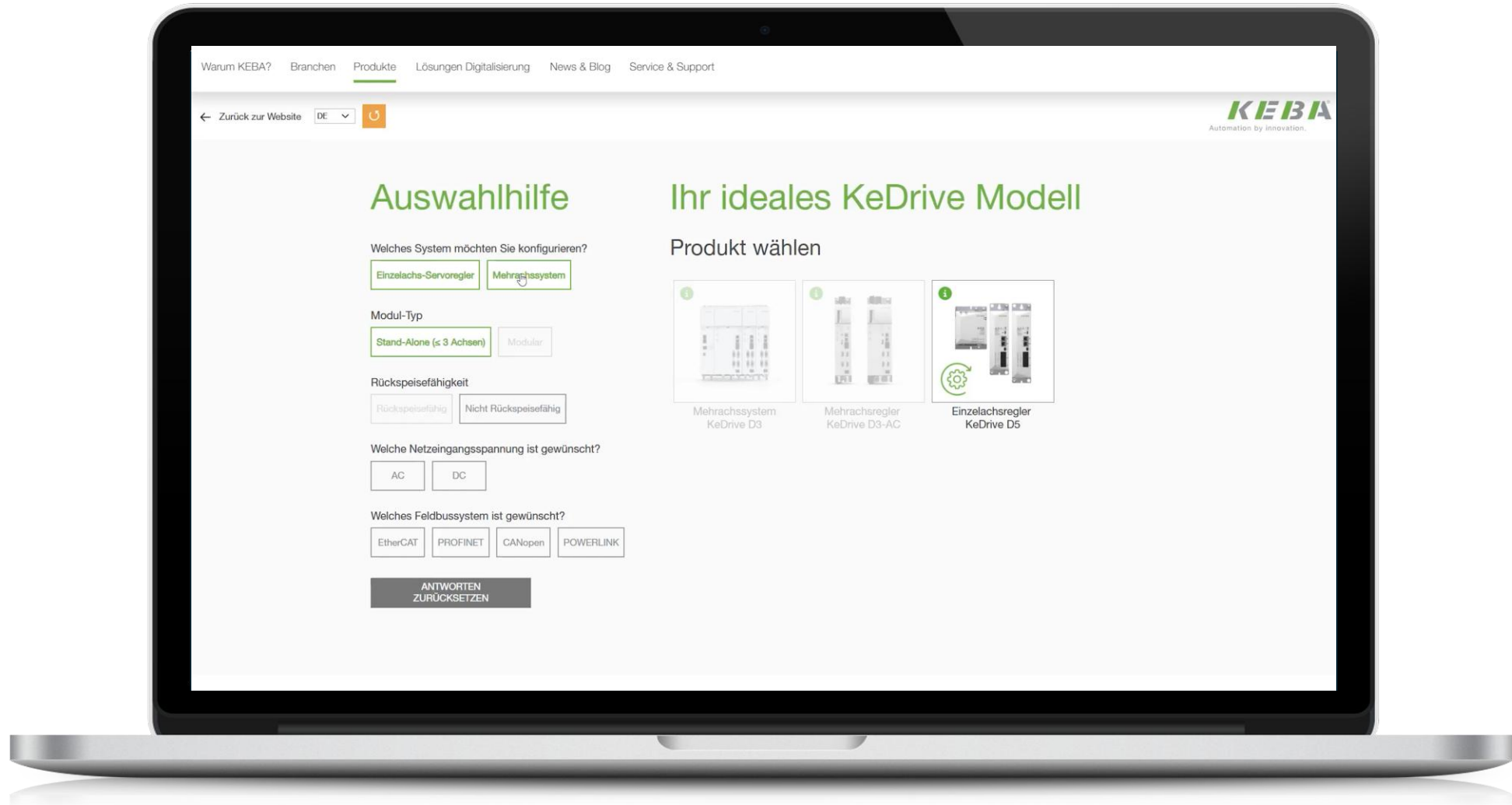


# Konfigurator





# Konfigurator



[Gas](#)[Holzkohle](#)[Elektro](#)[Plancha](#)[Holzpellet](#)[Zubehör](#)[Grillkurse buchen](#)[Ersatzteile & Support](#)[Geschenkefinder](#)

Bemaßung

Augmented Reality

5 Währungen, 19 Sprachen

Kombinationslogik

Rotationslogik

Positionierungslogik



Modularer Aufbau

Interaktion mit 3D-Modell

Händler-Login

Dashboard mit Insights

Stückliste per Knopfdruck

Maßzeichnung per Knopfdruck

€ 12.870,-

UVP inkl. Montage (inkl. Mwst.)

[Konfiguration speichern](#)

Konfiguration abschließen

Echtzeit-Preisberechnung

Angebote per Knopfdruck

Einbausituation

Module planen

Oberfläche & Design

Zubehör

Clean & Care

Küchentyp

- ☒ Standardküche  
☐ Kücheninsel

Wandanbau

- ☒ Freistehend  
☐ Wandanbau

Stromanschluss

- ☒ Verfügbar  
☐ Nicht verfügbar

Wasseranschluss

- ☒ Verfügbar  
☐ Nicht verfügbar

Unterbau

- ☒ Hart  
☐ Weich

Neigung des Untergrunds

- ☒ Nein  
☐ Ja

[STANDORTE](#)[WEBER GRILLSHOP](#)[WEBER ZUBEHÖR](#)[OUTDOORKÜCHEN](#)[EVENTS](#)[GRILLKURSE](#)[SALE%](#)

€ 5.248,-

UVP inkl. Grill und Montage (inkl. MwSt.), exkl. Transport

[Konfiguration speichern](#)

KONFIGURATION ABSCHLIESSEN

Einbausituation

Module planen

Oberflächendesign

Zubehör

Küchenart

- ☒ Standardküche  
☐ Insellösung

Wandanbau

- ☒ Freistehend  
☐ Wandanbau

Stromanschluss

- ☒ vorhanden  
☐ nicht vorhanden

Wasseranschluss

- ☒ vorhanden  
☐ nicht vorhanden

Untergrund

- ☒ Hart  
☐ Weich

Untergrundgefälle

- ☒ Nein  
☐ Ja



Käuferschutz



4,82

Sehr gut



# Molto Luce



 3020 lm  
31 W

TURN ON 2

Gehäuse

LED

Anfrage

|                 |                       |   |
|-----------------|-----------------------|---|
| Leuchtenart     | Hängeleuchte          | > |
| Durchmesser     | 450 mm                | > |
| Farbe Leuchte   | Tannengrün - RAL 6009 | > |
| Farbe Dekoring  | weiß - RAL 9016       | > |
| Farbe Baldachin | Tannengrün - RAL 6009 | > |

Farbe Leuchte



Artikel-Nr 583-0214112w110511d

UVP, exkl. MwSt. 964.60 EUR + 150 EUR



# Easy Carport

|↔|  
GRÖSSE

Y  
AUS-  
FÜHRUNG

↑  
DACH

💧  
FARBEN

+

ZUBEHÖR

## DIMENSIONEN

TIEFE (5,00m - 9,00m)

5,74 m

BREITE (2,70m - 9,00m)

3,81 m

HÖHE (2,00m - 3,50m)

2,29 m

▶ **Einkürzung der Breite, Länge & Tiefe** ist bei unseren Carports **vorbereitet** und auch **vorgesehen**, wenn die Standardmaße nicht passen.



GESAMTPREIS DER KONFIGURATION

**€ 4.999,-**

Inkl. 20% MwSt.  
& **kostenloser Lieferung** innerhalb von  
DE, AT, CH, NL. Lieferzeit **ca. 21 Tage**  
oder zu ihrem Wunschtermin



# Angebotsprozesse ohne CPQ

## PIM

Artikel Stammdaten

Listenpreise

Multimedia Assets (Bilder,...)



Produktvalidierung



Angebotserstellung-  
und Ergänzungen

## ERP

Manuelle Auftragsanlage

## CRM

Manuelle Deal-Anlage

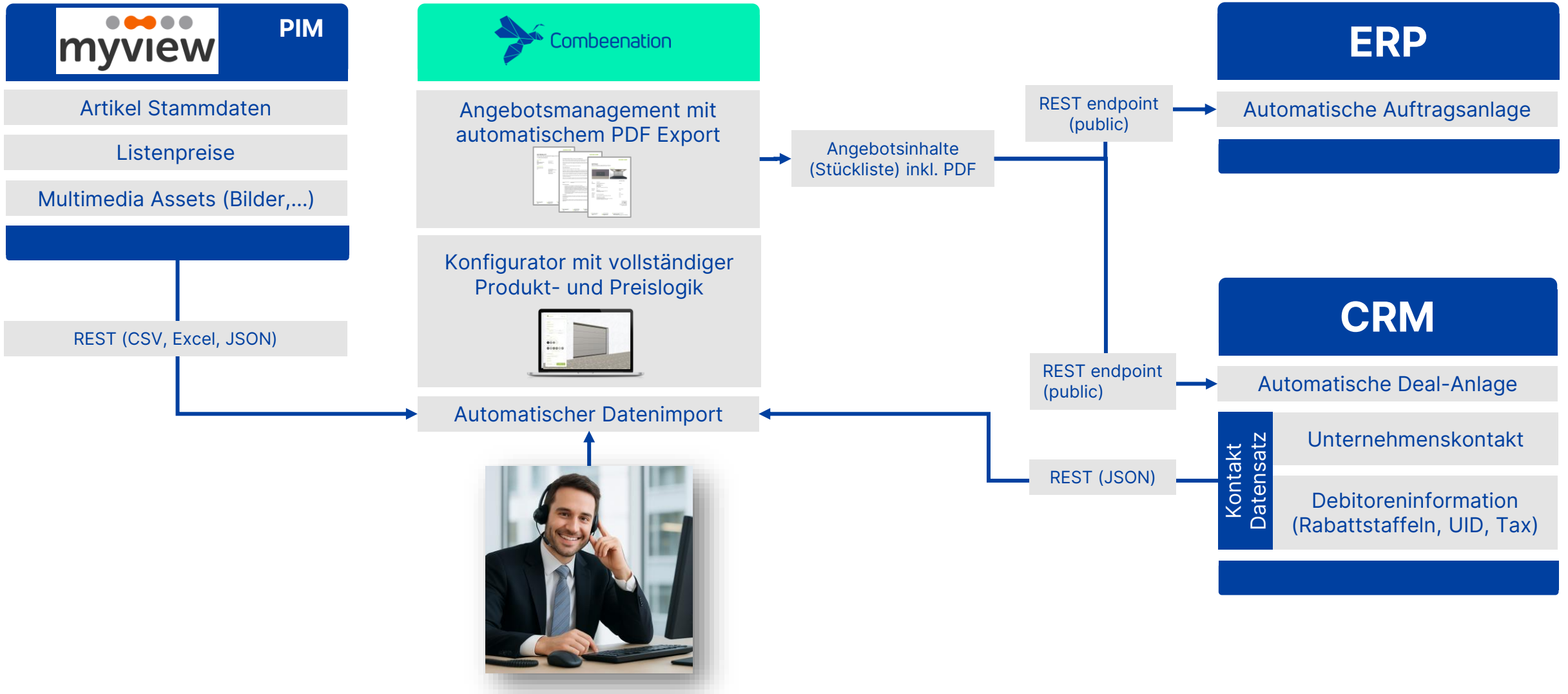
Kontakt  
Datensatz

Unternehmenskontakt

Debitoreninformation  
(Rabattstaffeln, UID, Tax)



# Angebotsprozesse mit Combeeneration





Automation by innovation.

KEBA ist ein international tätiges Technologieunternehmen mit 28 Niederlassungen in 16 Ländern und über 2.000 leidenschaftlichen Mitarbeiter:innen.



Industrial Automation



Handover Automation



Energy Automation

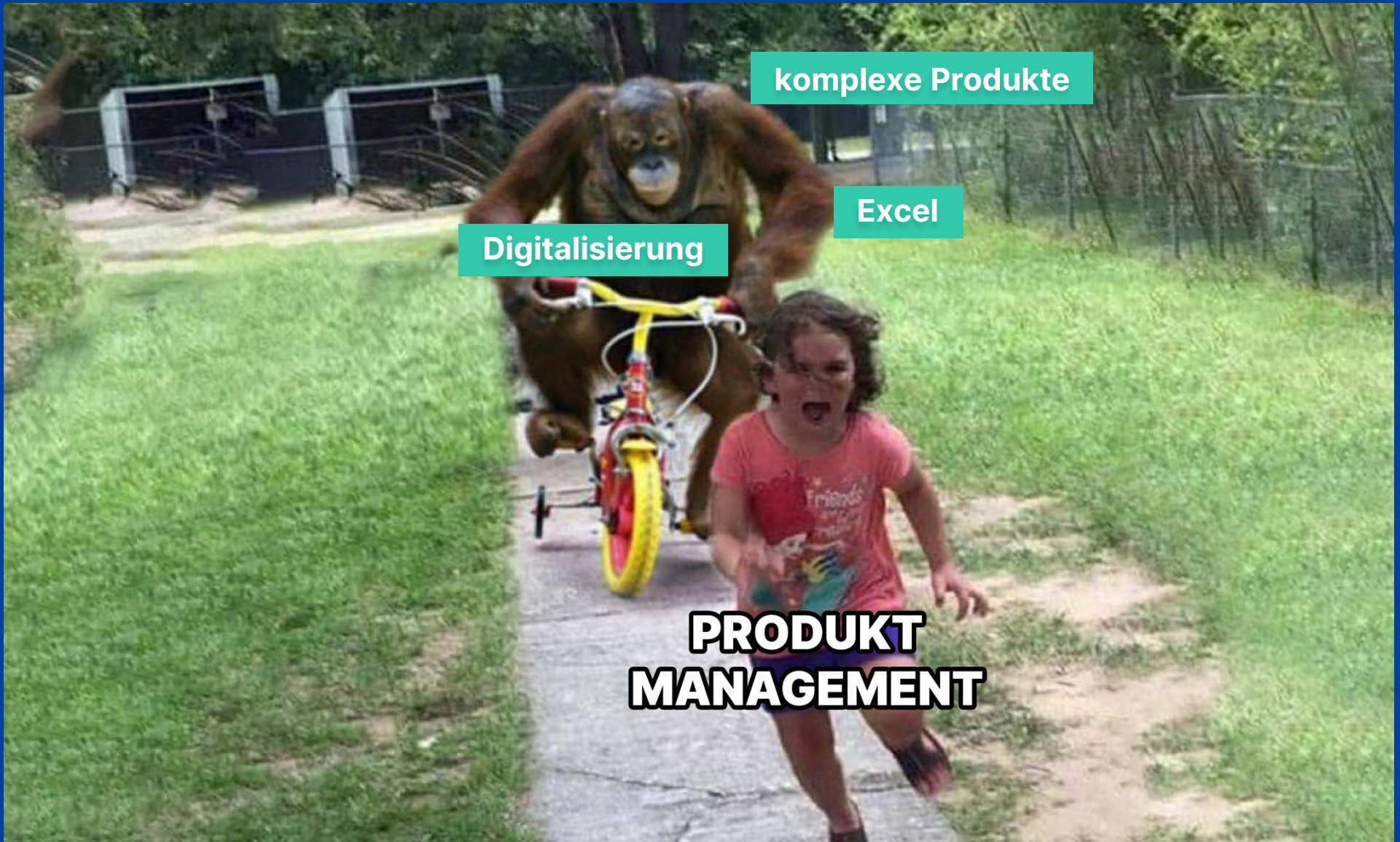


# Agenda

1. Herausforderungen

2. Lösungsansatz: CPQ Konfigurator

3. Ergebnis: Vertriebseffizienz steigern



komplexe Produkte

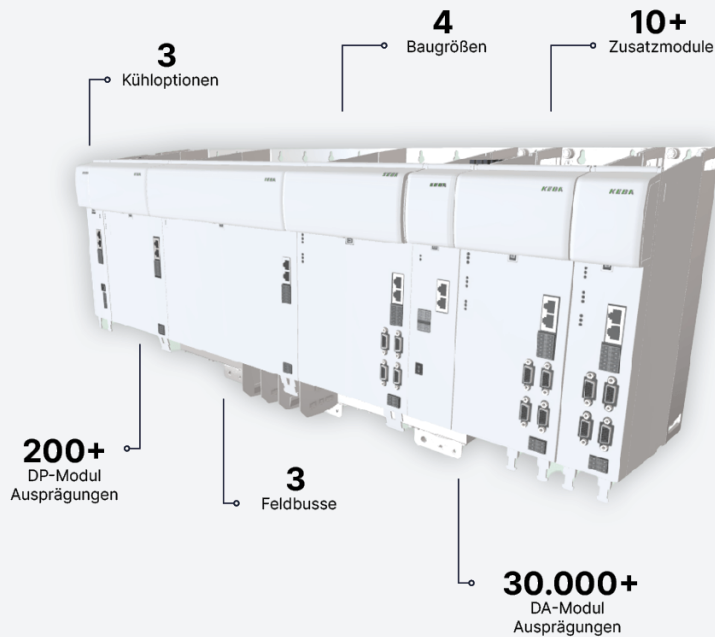
Excel

Digitalisierung

**PRODUKT  
MANAGEMENT**



# Millionen Kombinationsmöglichkeiten, Abhängigkeiten und Regeln



**>10 Millionen**  
Kombinationen

## Herausforderungen

- Komplexität: Welche Kombinationen sind zulässig?
- Welche Optionen, Zubehörteile, Stecker oder Steckersets (Excel Helper) werden benötigt?



| Date | End    | Dane   | Dvnie  | Surd  | Dope   |
|------|--------|--------|--------|-------|--------|
| 2018 | Vac 23 | 98r 60 | 57r 30 | 107%  | 78.3%  |
| 2019 | Vac 20 | Ner 60 | 31r 30 | 88.5% | 105.33 |

| Region   |    | Q1    | Q2    | Q3    | Q4    | Total |
|----------|----|-------|-------|-------|-------|-------|
| Region 1 | Q1 | 12.5% | 15.6% | 8.5%  | 13.3% | 26.2% |
| Region 1 | Q2 | 35.2% | 44.9% | 28.8% | 16.3% | 28.3% |

|    |         |      |      |      |      |      |      |
|----|---------|------|------|------|------|------|------|
| 6  | Burnt   | 0.2% | 1.9% | 9.3% | 7.8% | 0.8% | 4.2% |
| 7  | Protein | 0.8% | 1.0% | 0.9% | 3.3% | 6.0% | 0.5% |
| 8  | Sodium  | 3.3% | 1.9% | 6.3% | 1.3% | 5.8% | 1.9% |
| 9  | Redume  | 0.0% | 4.5% | 0.1% | 9.3% | 0.9% | 0.2% |
| 10 | Chenion | 0.0% | 1.9% | 0.9% | 3.5% | 1.5% | 0.2% |

|      |      |
|------|------|
| 0.5% | 0.6% |
| 1.5% | 1.5% |
| 2.0% | 0.3% |
| 5.3% | 4.0% |

- Excel ist pflegeintensiv und fehleranfällig



# Agenda

1. Herausforderungen

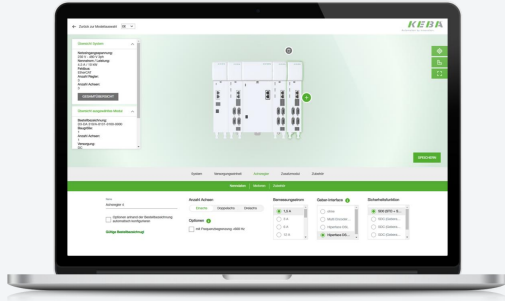
2. Lösungsansatz: CPQ Konfigurator

3. Ergebnis: Vertriebseffizienz steigern

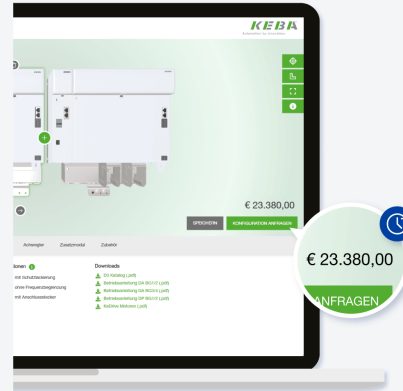


# CPQ Konfigurator

## Configure



## Price



## Quote



Angebot



Technische  
Zeichnung



ERP

### Onlinekonfigurator

kombiniert Millionen Varianten und  
Abhängigkeiten

### Preiskalkulation in Echtzeit

berücksichtigt Rabatte,  
Preisstaffeln,...

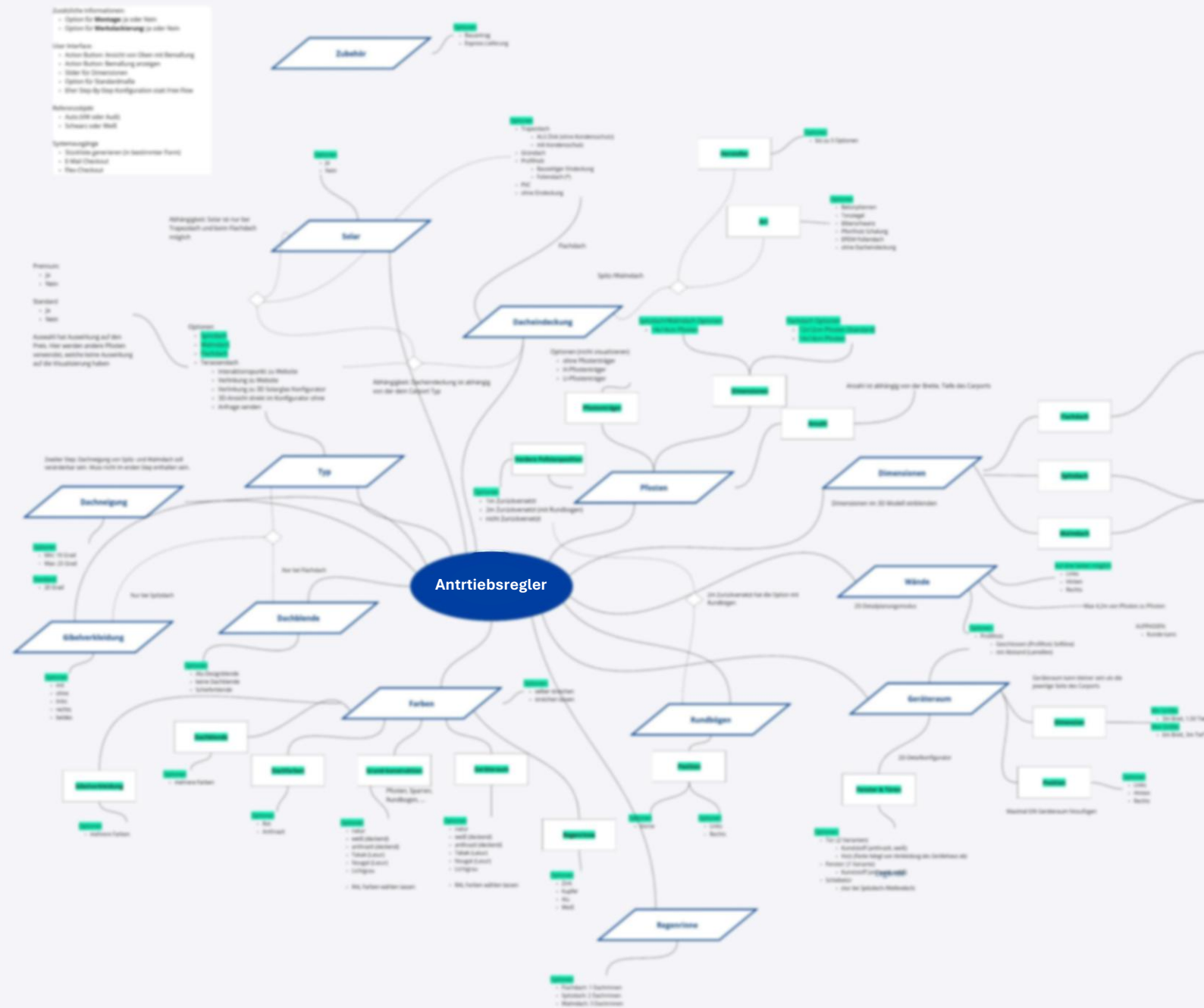
### Prozesse automatisieren

(Angebote, Stücklisten, Datenblätter auf Knopfdruck)

# #1 Komplexe Produktlogik digitalisieren

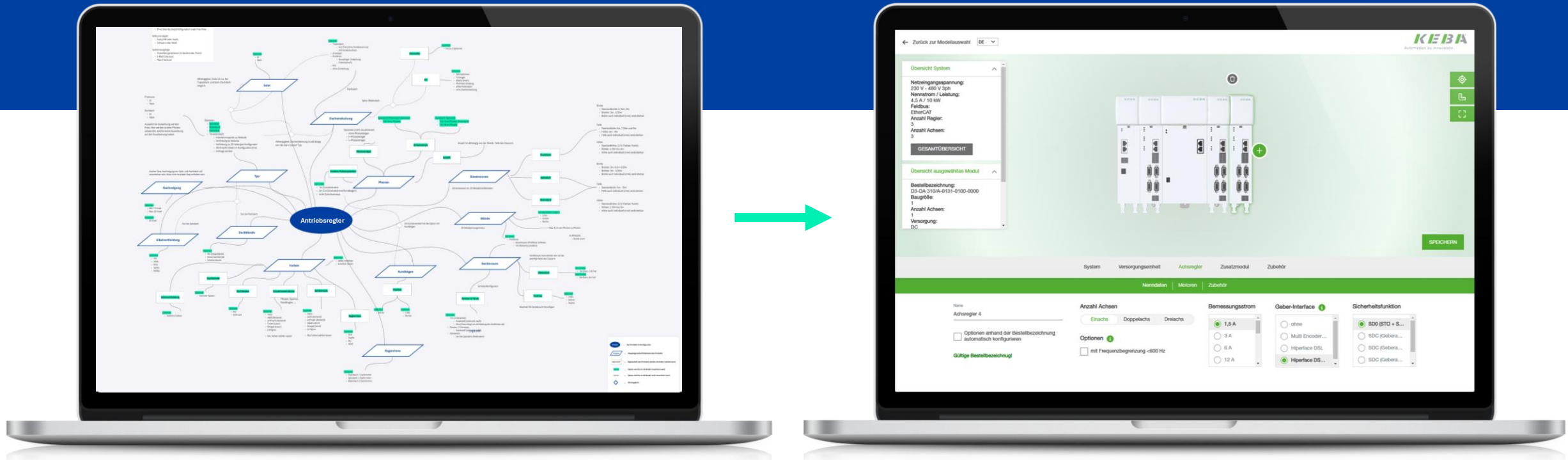
**Berücksichtigung aller Regeln, Abhängigkeiten und Einschränkungen.**

- Nur technisch produzierbare Kombinationen sind zugelassen.
- Keine Fehlkonfigurationen möglich.



## #2 Weniger Erklärungsbedarf

- Visuelle Darstellung der Konfigurationsergebnisse in 3D
- Produktlogik bedienbar & sichtbar machen
- Nur valide Kombinationsmöglichkeiten



# #3 Immer aktuelle Daten

Zentrale Datenbasis statt  
Datensilos.

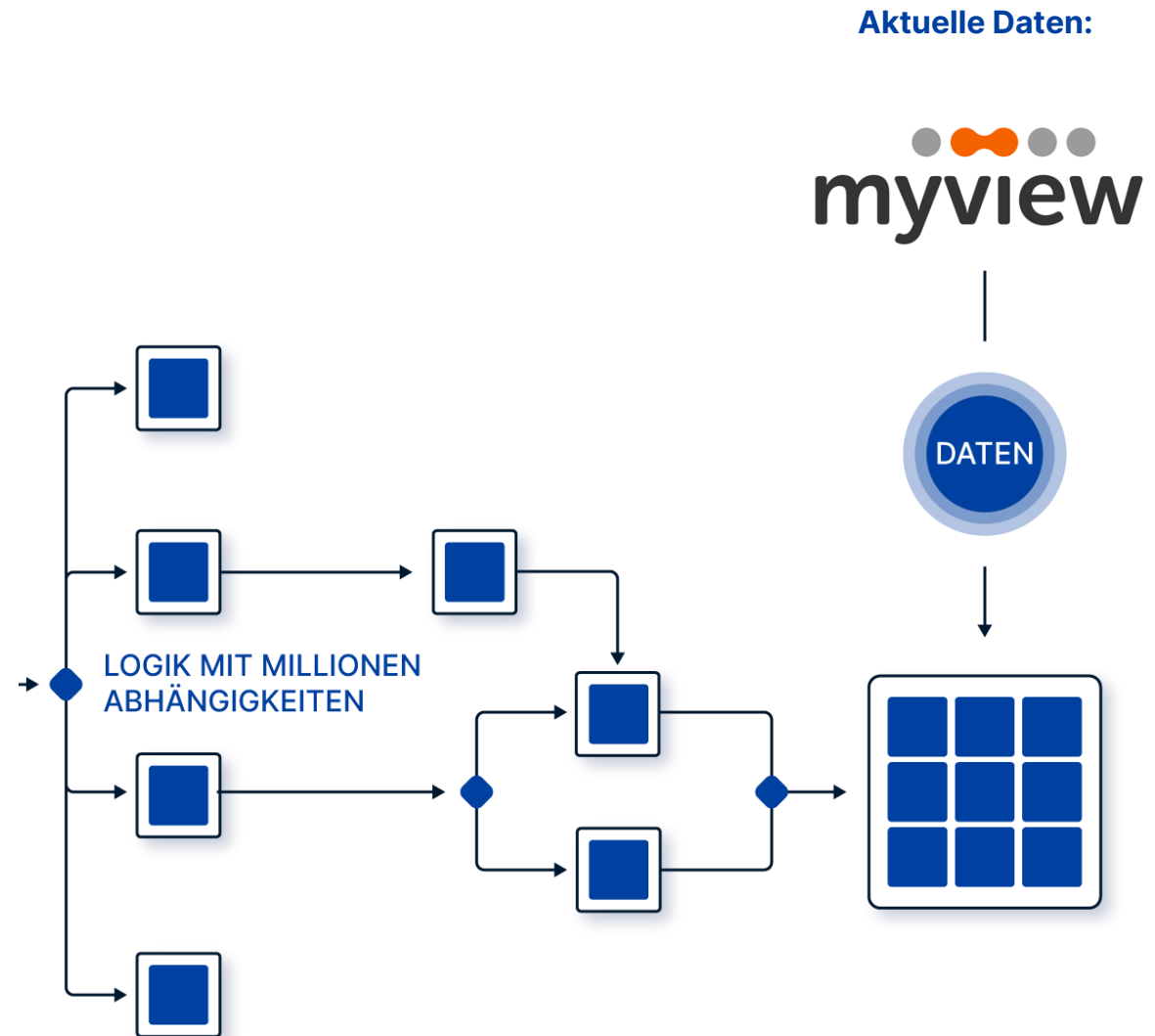


## #4 Daten einfach warten

Klare Trennung von  
Produktlogik und Daten.

### Vorteile:

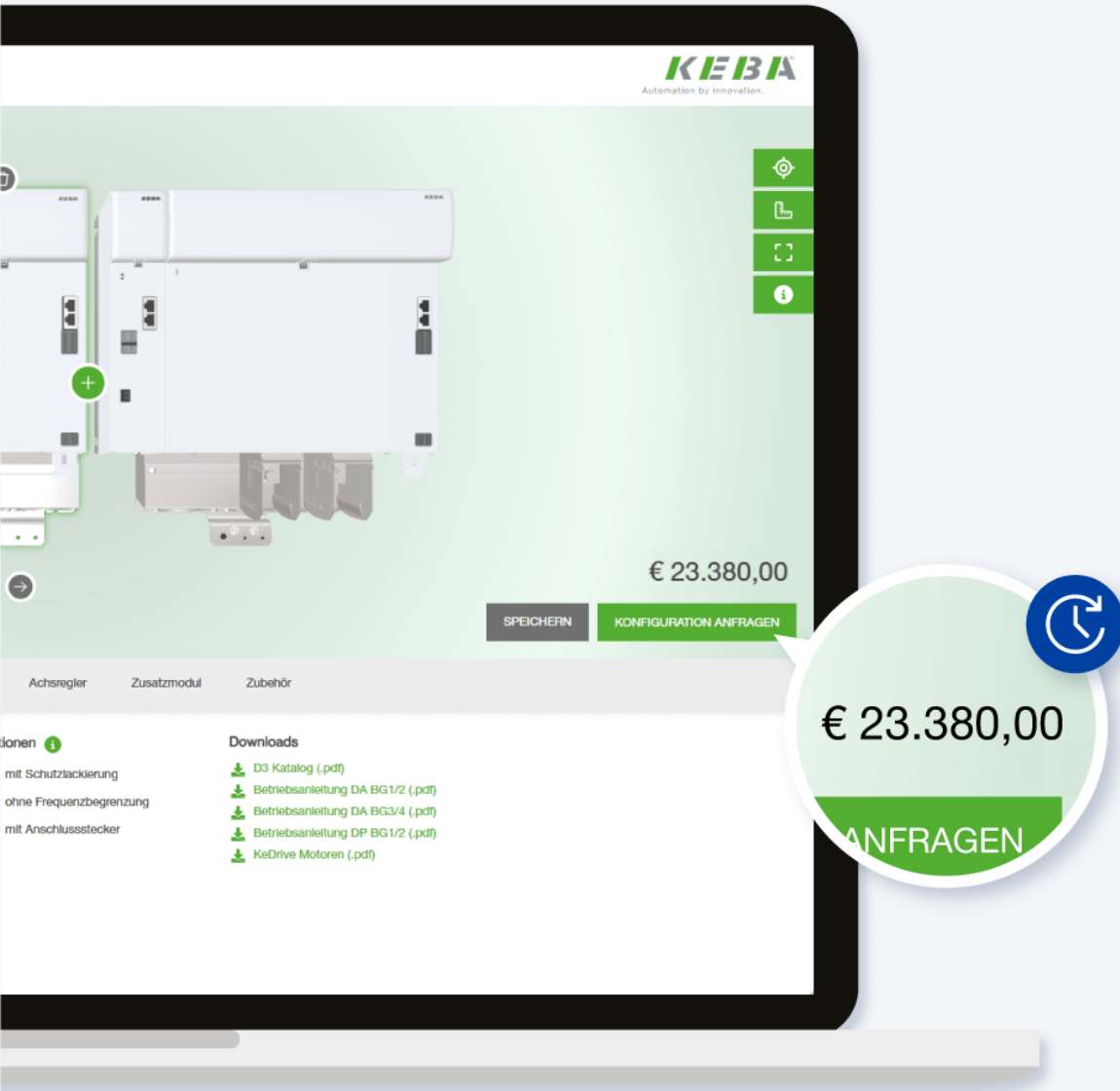
- Produktdaten lassen sich jederzeit einfach aktualisieren.
- Die zugrunde liegende Logik bleibt unverändert.
- Neue Werte werden automatisch verwendet.



# #6 Einheitliche Produktdaten über alle Kanäle hinweg

- Eine zu wartende Datenbasis.
- Daten sind für jede Zielgruppe konsumierbar.





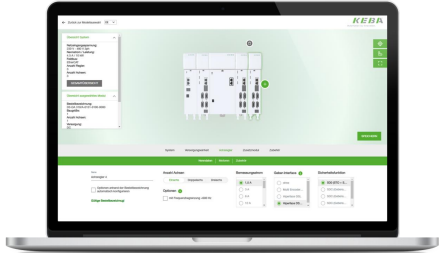
## Echtzeitpreisberechnung

- **Preise in Echtzeit / auf Knopfdruck**
- **Fehlerfreie Kalkulation** – garantiert exakte Preise → vermeidet Kalkulationsfehler, sichert Marge und Angebotsqualität.
- **Preismanagement** – Listenpreis, Intercompany Preis, Händlerpreis(e) und Rabatte min/max → keine Limits.
- **Detaillierte Preislogik** – von einfachen Material-Preis-Zuordnungen bis zu komplexen, regelbasierten Kalkulationen mit Delta-Preisen, längenabhängigen und mengenbasierten Preisstaffeln.



# Angebotsmanagement

Mehrsprachigkeit und Währungen



Ergebnis der Konfiguration  
wird in Kalkulation  
überführt

Combeeneration

Unternehmen Combeeneration Demo > Hub 1 > Q-2025-5

Q-2025-5  
Angebot einsehen und bearbeiten

Status: In Bearbeitung Zugewiesen an: Patrick Brunner

Änderungen verworfen Änderungen speichern

1. Rechnung und Kontakt

2. Inhalt des Angebots

Produktdaten werden aus der Konfiguration abgeleitet.

| Pos.                | Produkt                                                                                                       | Menge  | Einzelpreis (netto) | Steuer | Rabatt              | Aktionen | Gesamtpreis (netto) |
|---------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------|---------------------|--------|---------------------|----------|---------------------|
| 1.                  | Industrietor<br>Größe: 6000x2750mm<br>Sturz: 420mm<br>Design: Großpaneel<br><input type="checkbox"/> Optional | 1 Stk. | 2650 EUR            | 20 %   | 0 %                 |          | 2.650,00 EUR        |
| 2.                  | Industrietor                                                                                                  | 3 Stk. | 3725 EUR            | 20 %   | + Rabatt hinzufügen |          | 11.175,00 EUR       |
| 3.                  | Garagentor                                                                                                    | 1 Stk. | 2650 EUR            | 20 %   | + Rabatt hinzufügen |          | 2.650,00 EUR        |
| Rabatt Neuer Rabatt |                                                                                                               |        |                     | 20 %   |                     |          | -3.295,00 EUR       |

+ Position hinzufügen + Gesamtrabatt hinzufügen + Gesamtaufschlag hinzufügen

Gesamt (netto, inkl. Rabatte / Aufschläge)  
Steuer 20 %  
Gesamt (brutto)

3. Umsatzsteuerregelung

☒ Mehrwertsteuer ausweisen  
☐ Steuerfreie innergemeinschaftliche Lieferung (Europäische Union)  
☐ Nicht im Inland steuerbare Leistung (außerhalb der EU z.B. Schweiz)

Q-2025-5  
04.06.2025

Konfiguration  
205541057329406464

Zusammenfassung

|                                                   |                      |
|---------------------------------------------------|----------------------|
| 1 Stk. Industrietor                               | 2.650,00 EUR         |
| 3 Stk. Industrietor                               | 11.175,00 EUR        |
| 1 Stk. Garagentor                                 | 2.650,00 EUR         |
| Rabatt: Neuer Rabatt (20 %)                       | -3.295,00 EUR        |
| <b>Gesamt (netto, inkl. Rabatte / Aufschläge)</b> | <b>13.180,00 EUR</b> |
| Steuerbetrag                                      | 2.636,00 EUR         |
| <b>Gesamt (brutto)</b>                            | <b>15.816,00 EUR</b> |

Angebot erstellen  
...mit Vorlage "QuotesPDF"

Vorschau  
PDF herunterladen

Rabatte auf Basis von  
Berechtigungen vergeben

Steueroptionen

Auswahl aus  
benutzerdefinierten  
Angebotsvorlagen



# Angebotsmanagement

Company Combeeneration Demo > Hub 1 > 2025-7

2025-7  
View and edit Quote

State: Request Assigned to: Patrick Brunner Discard changes Save changes

1. Contact

Company

My Company GmbH

Street 13

PostalCode City

Country

AddressLine1

AddressLine2

2. Quote contents

Product data is derived from the Configuration.

| Pos. | Product |
|------|---------|
| 1.   | Name 1  |
| Opt. | Name 2  |

+ Add position + Add total discount + Add total mark

Total (net, incl. discounts / markups) 0,00 EUR  
Tax 20 % 0,00 EUR  
Total (gross) 100,00 EUR  
Optional (net) 100,00 EUR

3. Tax rules

Quote date 16.06.2025

Configuration 206075892145822720

Summary

|                                        |            |
|----------------------------------------|------------|
| 3 pcs. Name 1                          | 0,00 EUR   |
| 10 m Name 2                            | 100,00 EUR |
| Total (net, incl. discounts / markups) | 0,00 EUR   |
| Tax included                           | 0,00 EUR   |
| Total (gross)                          | 0,00 EUR   |
| Optional (net)                         | 100,00 EUR |

Create Quote

...with "QuotesPDF" template

Preview

Download PDF

Send by email

Send Quote

Sender name Patrick Brunner Sender email patrick.brunner@combeeneration.com

Recipient John Doe <Demo@combeeneration.com>

Cc Bcc

Subject Angebots Management Demo

B I U S A v A v T v %

Sehr geehrte Damen und Herren!

Anbei finden Sie unser Angebot Nr. 2025-7.

Patrick Brunner  
Product Management

 Combeeneration

Combeeneration GmbH · Linzer Straße 4 · 4120 Neufelden · Austria

Attach Configuration Files

☒ ImageUpload.png, 1.82 MB

☐ Quote PDF document (2025-7.pdf) is attached automatically.

Cancel

Angebote direkt per Mail verschicken

Automatisch generierte Dokumente (zB technische Zeichnungen,...) anhängen.



# Angebotsmanagement

Combeeneration

MyAwesomeCfg...  
Combeeneration Demo

CONFIGURATOR

MyAwesomeCfgr

Dashboard

Configurator

Insights

Quotes

COMPANY GLOBALS

Assets

Users

Settings

MyAwesomeCfgr

## Quotes

View and edit offers related to the configurator.

Edit template + New quote

Add filter

Filtern und suchen

Reset all filters

| Quote No. | Configuration ID | Status  | SUM (EUR) | Date        | Assignee  | Last edited | Last edited by |
|-----------|------------------|---------|-----------|-------------|-----------|-------------|----------------|
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Request | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name |             |                |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Draft   | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Draft   | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Lost    | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |
| 2025-0001 | 0Es5aJzYTmC      | Won     | 1.234,56  | Mar 6, 2025 | user.name | Mar 6, 2025 | user.name      |

Statusübersicht der Angebote

Nutzer zuweisen

Individuelle Nummernkreise für Angebote



Synchronisation

mit ERP oder CRM



# Agenda

1. Herausforderungen

2. Lösungsansatz: CPQ Konfigurator

3. Ergebnis: Vertriebseffizienz steigern



## Ergebnisse

**86 %**

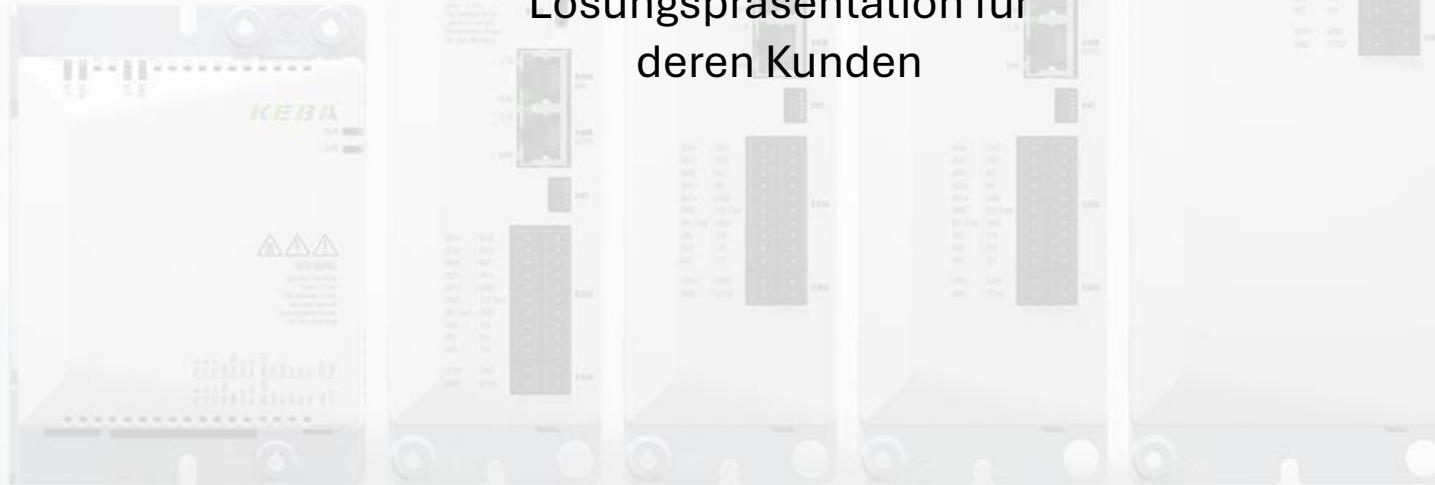
weniger Missverständnis in  
der Angebotserstellung

**95 %**

schneller bei der Erstellung  
der grafischen  
Lösungspräsentation für  
deren Kunden

**83,4 %**

kürzere Reaktionszeit bei  
Anfragen





# Learnings und nächste Schritte

## Learnings

- **Vorurteil:** Produktmanagement hielt Konfigurator/CPQ lange für zu aufwändig und zu teuer.  
→ Mit dem richtigen Partner **machbar** – „*Hätten wir das früher gewusst...*“
- **Aufwand:** Sorge war größer als Realität – 2 Personen betreuten das Projekt **nebenbei**, erfolgreich.
- **Nutzung:** Vertrieb nutzt den Konfigurator **intensiv**, fordert laufend **neue Funktionen/Produkte**.
- **Besonderheit:** Der Konfigurator **generiert automatisch neue Leads** – nicht zu verhindern.

## Herausforderungen

- Konfigurator muss **aktiv beworben** werden.
- Teilweise weiterhin **alte Fragen aus dem Vertrieb** – hier hilft Verweis auf den Konfigurator.

## Nächste Schritte

- **Schrittweise Weiterentwicklung:** mehr Produkte, kontinuierliches Lernen, Stufenmodell.



# 2009

seit



starke Technologie-  
partnerschaft

entwickelt in  
Österreich



**JUNGHEINRICH**

**KLAFS**  
MY SAUNA AND SPA



**KEBA**  
Automation by innovation.

**KPM**

MOLTO LUCE®

**SCHRACK**  
TECHNIK

**ENGEL**  
be the first



# PIM & CPQ – Komplexe Produkte einfach verkaufen.

- Komplexe Produkt übersichtlich darstellen
- Fehlerfrei kalkulieren
- Effizienz im Vertrieb spürbar steigern



Über 6 Millionen Nutzer und Kunden weltweit vertrauen auf uns:

